

Rodrigo Ortego

Finanzas · Gestión de empresas · Inteligencia artificial aplicada

Comodoro Rivadavia, Patagonia Argentina — disponibilidad full remoto · +54 9 297 594 7829 ·
rortego.ct@gmail.com
cv.carasur.org · carasur.org/blog



PERFIL

Más de 15 años en la cadena de Oil & Gas: tres años en corporaciones internacionales primero, más de una década al frente de empresas propias después. Fundé y operé distribuidoras bajo los estándares de YPF y de Mobil, con responsabilidad directa sobre P&L, equipos y capital propio. Formación de posgrado en Finanzas. Hoy dirijo Cara Sur, consultoría financiera para PYMEs, donde combino análisis financiero con inteligencia artificial aplicada: modelos de valuación, P&L multi-unidad, tableros de gestión y automatización con agentes — herramientas que construyo y opero yo mismo, varias de ellas publicadas y en uso.

EXPERIENCIA

Cara Sur Consultoría — Fundador

2024 – actualidad

Consultoría financiera y de gestión para PYMEs · Patagonia Argentina (operación remota)

- **Dirección financiera externa** de grupo industrial-gastronómico (fábrica + 9 sucursales): P&L mensual multi-unidad, precios de transferencia, tablero de KPIs en vivo y reperfilamiento de deuda.
- **Optimización de rentabilidad**: análisis de elasticidad de precios y palancas de costo laboral en retail de combustible (\$1.500M+ facturación).
- **Reorganización de procesos**: relevamiento por áreas, matriz de roles y responsabilidades y catálogo de servicios para estudios profesionales.
- **Valuaciones y unit economics**: modelos DCF, múltiplos comparables y planes de caja para founders de tecnología y producto.
- **Herramientas con IA**: *Tablero PYME* (tablero.carasur.org) · pipeline de modelos Excel generados y auditados con Python · agentes de análisis y QA.

CATODIX — Fundador

2024 – actualidad

Protección catódica e integridad de activos para la industria energética

- Fundación y puesta en marcha de empresa de ingeniería en integridad de activos y protección catódica para ductos e infraestructura de Oil & Gas.
- Adjudicación y ejecución de contratos directos de servicio con operadoras y transportistas de energía desde los primeros meses de operación.

Semilla de Lima (Lima Andina SRL) — Co-fundador

2024 – actualidad

Marca de cosmética natural · desarrollo de producto, modelo financiero y canales D2C/B2B

- Co-fundación, modelado de unit economics, estructuración de capital de trabajo y despliegue comercial multicanal (D2C y retail B2B).

Polone Oil S.A. — Director / Socio fundador

2018 – 2025

Distribuidora oficial de lubricantes industriales Mobil · liderazgo financiero y comercial

- **Creación y expansión regional (0 a 1)**: Co-fundé y dirigí la distribuidora oficial Mobil, construyendo la operación de cero hasta lograr cobertura logística y comercial directa en 3 provincias (Chubut, Santa Cruz y Tierra del Fuego).
- **Grandes cuentas**: Contratos anuales marco con CAPSA, CAPEX y la DPE de Tierra del Fuego; +50 clientes industriales B2B y +500 clientes recurrentes (80% mensual).
- **Crecimiento y rentabilidad**: Facturación +300% desde la fundación con margen bruto sostenido del 57,8% y DSO promedio de 34 días.

Energías de la Cuenca YPF SA — Socio fundador

2015 – 2025

Distribuidora mayorista oficial YPF para la región de Chubut · gestión ejecutiva y financiera

- **Fundación y homologación YPF:** Lideré la estructuración financiera y operativa que obtuvo la designación de distribuidor mayorista oficial de YPF SA, superando auditorías integrales de solvencia, seguridad y compliance.
- **Infraestructura crítica:** Transición de base alquilada a planta propia de almacenamiento (400 m³ combustible + 1.000 m³ lubricantes) y flota de +15 camiones pesados (+USD 100K en planta autofinanciada).
- **Escala comercial en cuenca:** Crecimiento de cartera de 20 a +150 clientes B2B (petróleo, minería, transporte y agro) en toda la provincia.
- **Solvencia y continuidad (10 años):** Gestión crediticia con DSO de 90 días e incobrabilidad menor al 1% a lo largo de una década (operación activa y consolidada).

ORVE SRL — Gerente General

2013 – 2018

Red de estaciones de servicio y logística de combustible (empresa familiar)

- **Estructura organizacional:** Primera estructura formal para 40 personas: perfiles de puesto, matriz de capacitación e incentivos por metas.
- **Crecimiento mayorista:** +40% en volumen en segmento mayorista en 1,5 años; control integral de KPIs operativos y financieros sobre SAP FI-CO.

Klüber Lubrication — Controller de Finanzas

2010 – 2011

Buenos Aires · operaciones de Argentina y Chile

- Cierres mensuales, trimestrales y anuales de balances; márgenes por producto y control de inversiones para las operaciones de Argentina y Chile.
- Control de toda el área financiera y administrativa — incluyendo producción, ventas y comercialización — y diseño de la metodología de análisis de precios de venta y compra para Sudamérica.
- Presupuesto y decisiones de inversión negociados con casa matriz.

Accenture — Analista Sr. de Finanzas y Contabilidad

2008 – 2010

Buenos Aires, Argentina / Chicago, EE.UU.

- Coordinación de cierres financieros mensuales globales y resolución de problemas fiscales intercompany para el cliente Avaya.
- Desarrollo de transacciones personalizadas en SAP para mejorar la eficiencia de procesos.

PROYECTOS Y PUBLICACIONES

- **"El certificado como instrumento"** — working paper (2026): propuesta de Certificado de Servicios Estandarizado para la cadena de proveedores O&G, con pipeline de datos probado sobre un contrato real.
- **Manual de la Distribuidora Mayorista** — manual publicado (manual.carasur.org): 11 capítulos, plantillas y autoevaluación de madurez para dueños de distribuidoras, basado en más de una década operando distribuidoras bajo los estándares de dos petroleras.
- **Agentes de financiamiento para infraestructura** — sistema multi-agente (ecosistema Google) que cruza bases de organismos multilaterales (BID, CAF, Banco Mundial) con requisitos de elegibilidad de proyectos; probado con datos reales sobre un parque solar de 50 MW en Patagonia.
- **SkillFlow** — SaaS de movilidad interna de talento para empresas medianas (React + TypeScript + Firebase; beta funcional en skillflow.cloud).
- **Mi Camino IA** — manual publicado de adopción de IA para profesionales sin background técnico.
- **"ESG y el Costo de Capital (WACC)"** — Tesis / Working paper (en revisión, 2025–2026): investigación empírica sobre el impacto de las métricas de sostenibilidad en la compresión de tasas de descuento, spreads de deuda y valuación corporativa (DCF).

FORMACIÓN

- Posgrado en Finanzas Corporativas — Universidad de San Andrés (2010–2011)
- Programa de intercambio (beca) — Solvay Brussels School, Bélgica (2012): cursos de Master 2, Banking & Corporate Finance
- Licenciatura en Administración — Universidad Católica de La Plata (2004–2008)

HERRAMIENTAS

ADEMÁS

Modelado financiero: Excel avanzado, Python (pandas, openpyxl), QA automatizado de modelos, valuación DCF y múltiplos

IA aplicada: Claude Code y agentes, pipelines de documentos a datos, automatización de reporting

Sistemas y datos: SAP FI-CO, Oracle Hyperion, Power BI, SQL, dashboards web

Idiomas: español nativo · inglés avanzado · portugués intermedio

Revisor de Cuentas, TES – Transición Energética Sostenible (2024–act.).

Consejo Directivo, Asociación Española de Socorros Mutuos (2013–2023).

Montañismo hace 13 años — Aconcagua, enero 2025. Miembro del Club Andino Patagónico (2016–2024).

Esposo y padre de dos hijos.